

CÓMO VENDER TUS PRODUCTOS Y SERVICIOS POR WHATSAPP Y MESSENGER



La cultura
es de todos

Mincultura



1.

DEFINE EL PROCESO DE COMUNICACIÓN

Antes de todo define la forma indicada para comunicarte, si es indicado o no que uses audios, videos o fotos de tu producto.

La idea es que toda la información brindada quede muy clara para tus clientes.

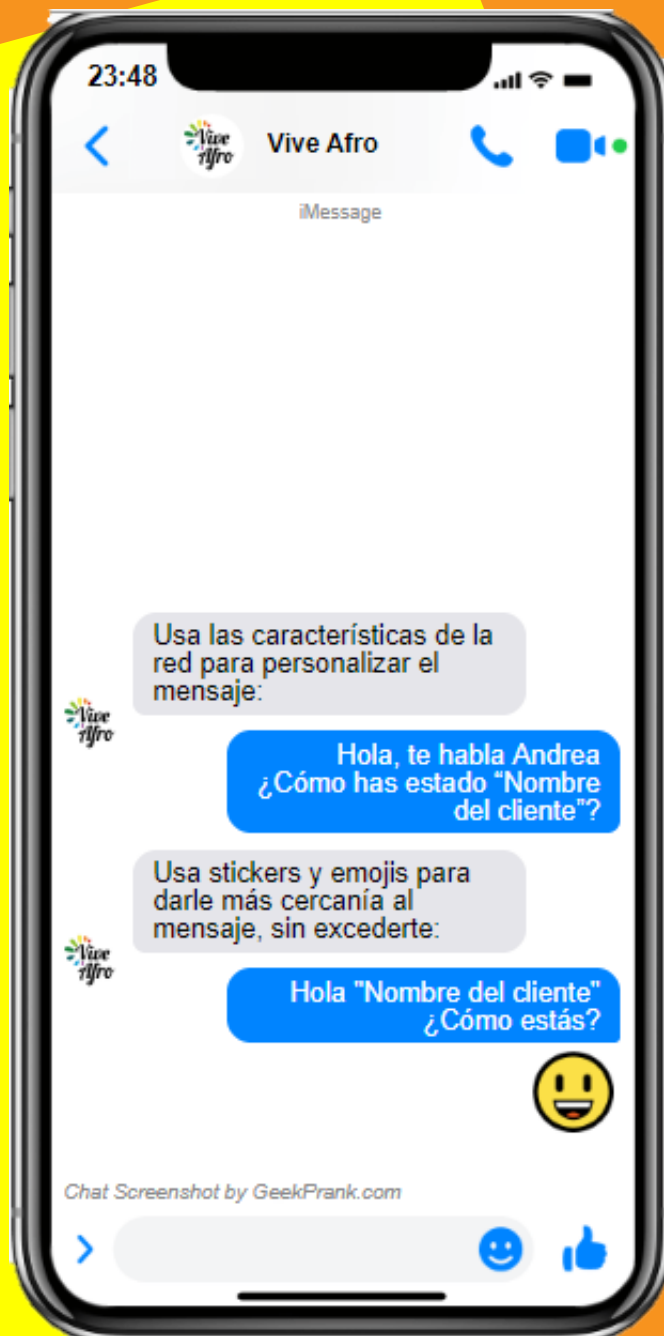


2.

EL SALUDO ES FUNDAMENTAL

Usar WhatsApp Business te hará parecer más profesional y podrás controlar tus **horarios de atención**, si puedes adquirir una línea nueva no dudes en esta opción.

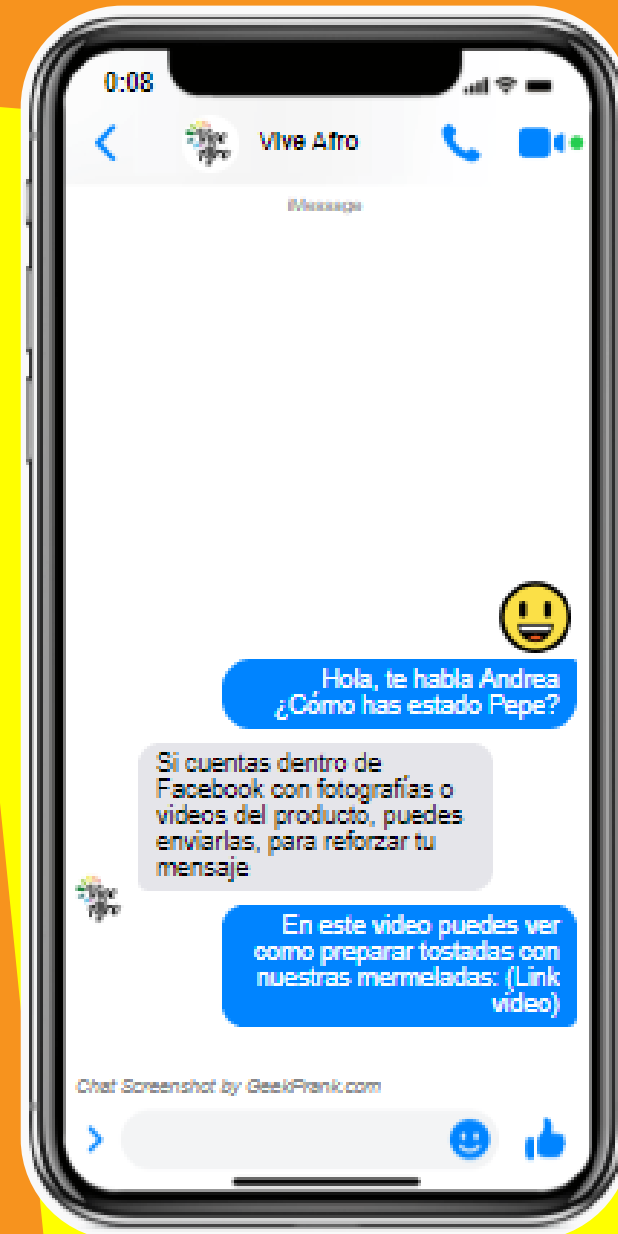




**EL SALUDO ES
FUNDAMENTAL**

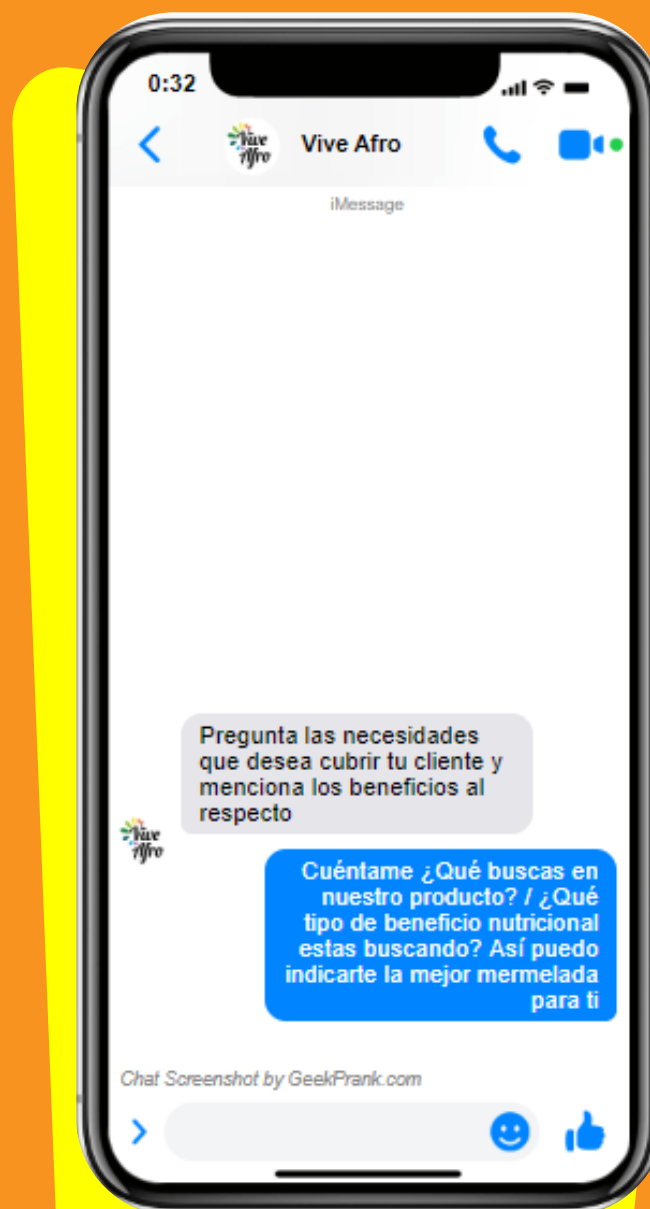
3.

EXPLICA EL PRODUCTO



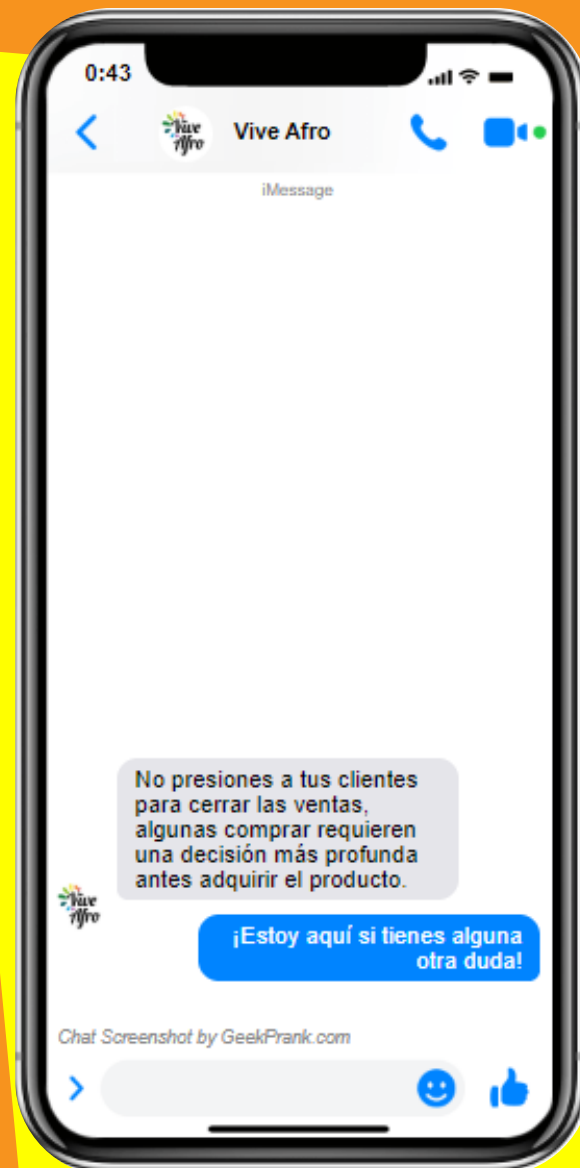
4.

DEJA CLAROS LOS BENEFICIOS



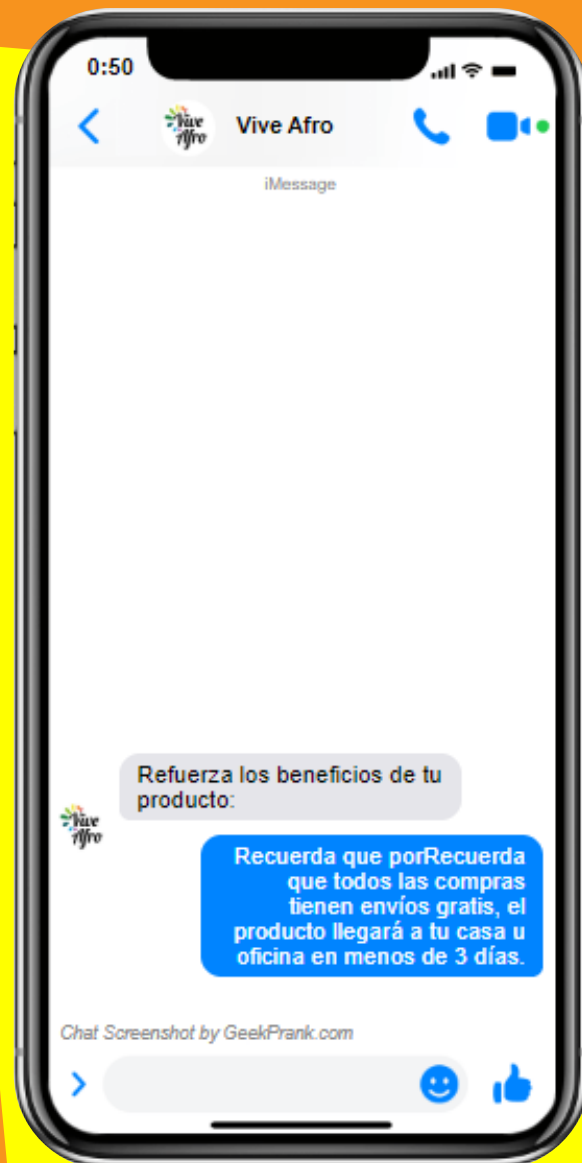
5.

RESUELVE TODAS LAS DUDAS DE TU CLIENTE



6.

CIERRA LA VENTA



Esperamos que con estos consejos puedas conquistar a tus clientes y usar de forma más eficaz las aplicaciones de chat en tu celular.

Contenido creado por
Revista Vive Afro

SÍGUENOS EN NUESTRAS REDES:



@revistaviveafro
www.revistaviveafro.com

*Esta guía hace parte de "Emprende Afro", proyecto ganador de la Beca para la creación y circulación de contenidos periodísticos sobre economía naranja, Ministerio de Cultura, 2019 - 2020